



 **KUKE**

Grupa PFR

Raport
roczny
2018 

Działalność
gwarantowana przez
Skarb Państwa

Spis treści

- 3 _ **1. Podstawy prawne dotyczące gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych**
- 4 _ **2. Gwarantowane przez Skarb Państwa ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat**
- 7 _ **3. Gwarantowane przez Skarb Państwa ubezpieczenia kontraktów eksportowych oraz kredytów eksportowych o okresie spłaty 2 i więcej lat**
- 10 _ **4. Gwarantowane przez Skarb Państwa gwarancje ubezpieczeniowe**
- 12 _ **5. Działalność międzynarodowa**
 - 12 ____ Organizacja Współpracy Gospodarczej i Rozwoju
 - 13 ____ Unia Europejska
 - 13 ____ Unia Berneńska



1.

Podstawy prawne dotyczące gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych

Ustawa z dnia 7 lipca 1994 r. o gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeniach eksportowych (tekst jednolity Dz.U. z 2018 r., poz. 1378) powierzyła Korporacji Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych Spółka Akcyjna prowadzenie w imieniu własnym działalności w zakresie gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych. Ponadto, w art. 5a tej ustawy wskazano, iż ustawa budżetowa będzie określała co roku limit, którego nie mogą przekroczyć łączne zobowiązania KUBE z tytułu gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych oraz gwarancji ubezpieczeniowych, a także przewidywane na dany rok wypłaty ze środków budżetu państwa z tytułu poręczeń kredytów wraz z odsetkami zaciągniętych przez KUBE lub pożyczek udzielanych KUBE z budżetu państwa.

W ustawie budżetowej na 2018 rok ustalono limit w wysokości 16.500 mln zł, którego nie mogły przekroczyć łączne zobowiązania KUBE z tytułu gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń eksportowych oraz gwarancji ubezpieczeniowych, a także upoważniono Ministra Finansów do udzielania KUBE pożyczek ze środków budżetu państwa na wypłatę gwarantowanych przez Skarb Państwa odszkodowań z tytułu ubezpieczeń eksportowych oraz kwot gwarancji ubezpieczeniowych – do 394 mln zł.

Ubezpieczenia eksportowe, o których mowa w ww. ustawie, obejmują: ubezpieczenie kon-

traktów eksportowych, ubezpieczenie kredytów eksportowych, ubezpieczenie kosztów poszukiwania zagranicznych rynków zbytu, ubezpieczenie inwestycji bezpośrednich za granicą oraz ubezpieczenie umów sprzedaży towarów wysyłanych i usług realizowanych poza terytorium Rzeczypospolitej Polskiej zawartych przez przedsiębiorców zależnych (przedsiębiorców niemających siedziby na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej i których współnikami, akcjonariuszami, udziałowcami, założycielami, współwłaścicielami lub właścicielami są przedsiębiorcy mający miejsce zamieszkania lub siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, posiadający bezpośrednio więcej niż 50% udziałów albo akcji u tych przedsiębiorców zależnych). Ubezpieczenia eksportowe mogą być realizowane w formie ubezpieczenia bezpośredniego, ubezpieczenia pośredniego (reasekuracji) lub udzielenia gwarancji ubezpieczeniowej.

Z ubezpieczeń eksportowych mogą korzystać przedsiębiorcy, mający miejsce zamieszkania lub siedzibę na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dokonujący eksportu krajowych produktów i usług, dokonujący inwestycji bezpośrednich za granicą lub poszukujący zagranicznych rynków zbytu, jednostki finansujące kontrakty eksportowe realizowane przez wyżej wymienionych przedsiębiorców, a także przedsiębiorcy zależni w zakresie, w jakim ubezpieczenie eksportowe będzie dotyczyć towarów i usług, które stanowiły towary lub usługi krajowe.

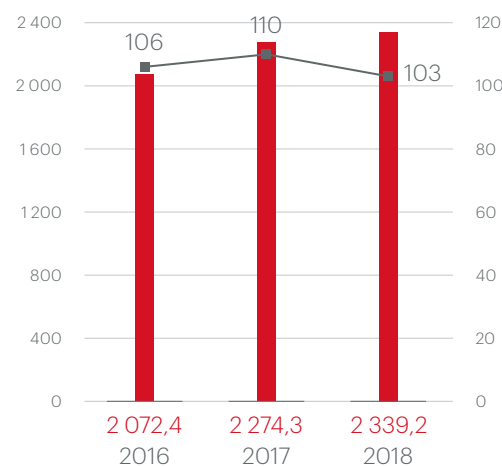
2.

Gwarantowane przez Skarb Państwa ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat

W 2018 roku podpisano 100 nowych umów ubezpieczenia (w tym 96 polis obrotowych oraz 4 polisy indywidualne), o 4,2% więcej niż w roku 2017 (96 polis). W roku tym odnowiono także 893 polisy zawarte w latach ubiegłych. W porównaniu do 2017 roku liczba polis odnowionych w 2018 roku spadła o 3,8% (928 polis). Na 31.12.2018 roku czynnych było 948 polis, o 1,3% więcej niż w roku 2017 (936 polis).

W 2018 roku ubezpieczono obrót w wysokości 2.339,18 mln zł (65,85 mln zł w ramach nowych umów ubezpieczenia oraz 2.273,33 mln zł w ramach umów kontynuowanych), tj. o 2,9% więcej niż w roku 2017 (2.274,26 mln zł). Polisy obrotowe stanowiły 99,40% ubezpieczonych przez KUKĘ należności (2.325,07 mln zł), polisy indywidualne pozostałe 0,60% (14,11 mln zł).

Ryc.1 Ubezpieczony obrót (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)



■ obrót mln zł (lewa skala)
 ■ dynamika (prawa skala)



W 2018 r. w ramach gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat KUBE ubezpieczyła obrót o wartości 2,4 mld zł.

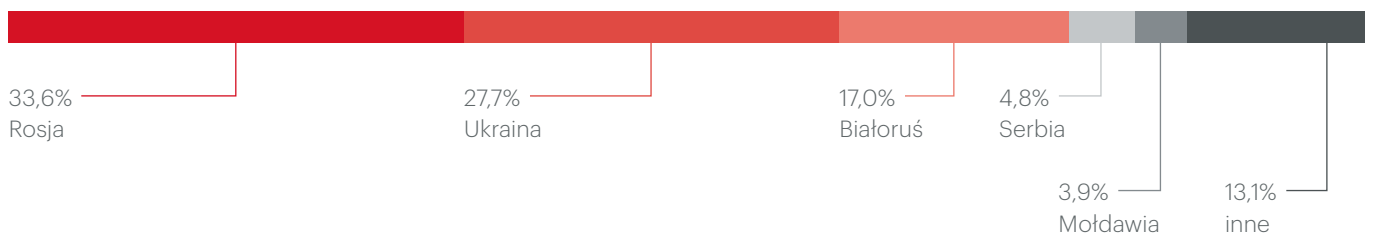
Wartość ubezpieczonych należności przysługująca polskim eksporterom od kontrahentów z Rosji, stanowiąca najwyższy zarówno w 2017 r. (35,1%), jak i w 2018 r. (33,6%) udział w strukturze geograficznej ubezpieczeń krótkoterminowych, nieznacznie spadła rok do roku z 797,15 mln zł do 786,54 mln zł (spadek r/r o 1,3%).

Wzrost wartości ubezpieczonych obrotów odnotowano z dłużnikami z Ukrainy, których udział w strukturze ubezpieczeń krótkoterminowych zwiększył się z 24,7% w 2017 r. do 27,7% w 2018 r., przy jednoczesnym wzroście ich wartości w tym przedziale czasowym z 562,83 mln zł do 647,02 mln zł (wzrost r/r o 15,0%).

W przypadku ubezpieczonych przez KUBE obrotów dot. rynku białoruskiego nastąpił ich spadek z 412,82 mln zł w 2017 r. do 397,47 mln zł w 2018 r. (spadek r/r o 3,7%), przy spadku ich udziału z 18,2% (2017 r.) do 16,7% (2018 r.).

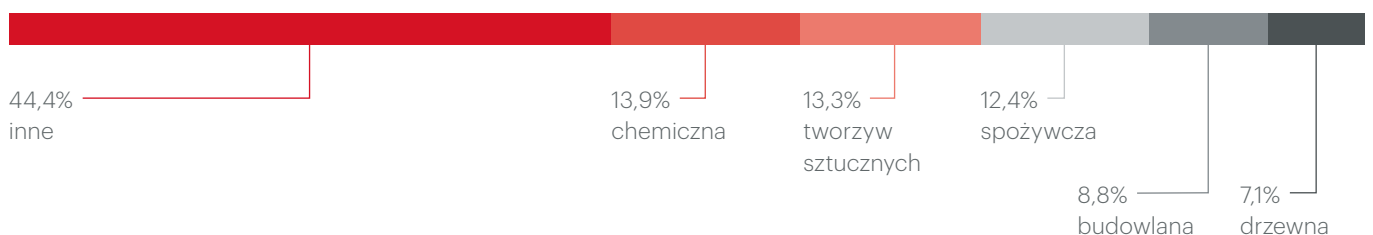
Wolumen ubezpieczonych obrotów do krajów WNP wyniósł łącznie 2.055,93 mln zł, co stanowiło 87,9% udział w segmencie ubezpieczeń kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat (w porównaniu do 2.001,45 mln zł, tj. 88,0% obrotów w roku 2017).

Ryc.2 Struktura geograficzna ubezpieczonego obrotu w 2018 r. (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)



W strukturze branżowej ubezpieczonego obrotu w 2018 r. obrotu największy udział miały branże chemiczna (13,9% udział), tworzyw sztucznych (13,3% udział) oraz spożywcza (12,4% udział).

Ryc.3 Struktura branżowa ubezpieczonego obrotu w 2018 r. (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)

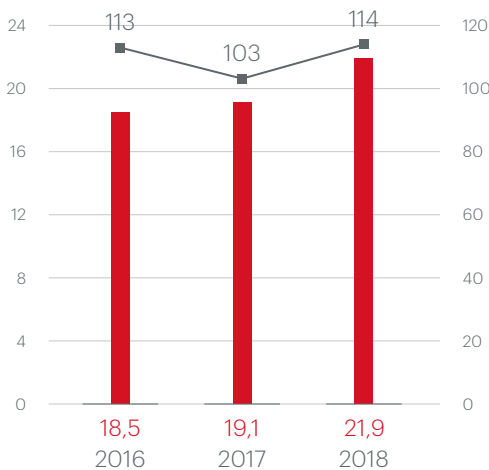


W 2018 r. KUBE wypłaciła 19 odszkodowań na kwotę 4,05 mln zł z tytułu urzeczywistnienia się ryzyka nierynkowego.

W 2018 roku KUBE wypłaciła 19 odszkodowań na kwotę 4,05 mln zł z tytułu urzeczywistnienia się ryzyka nierynkowego w odniesieniu do należności od kontrahentów z Białorusi, Bośni i Hercegowiny, Ghany, Kazachstanu, Rosji, Ukrainy i Uzbekistanu, wobec 31 odszkodowań na kwotę 32,00 mln zł w roku 2017.

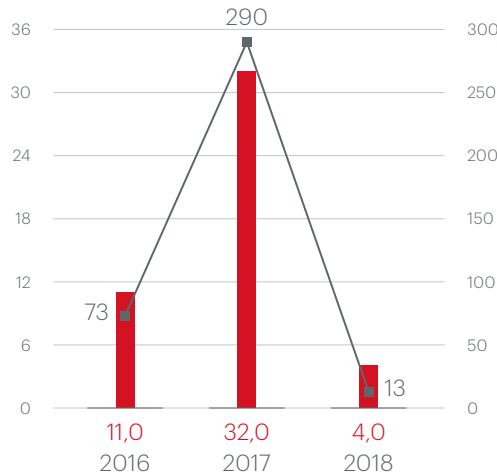
W stosunku do roku 2017 liczba wypłaconych odszkodowań spadła o 38,7%, a ich wartość o 87,3%.

Ryc.4 Składka przypisana brutto (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)



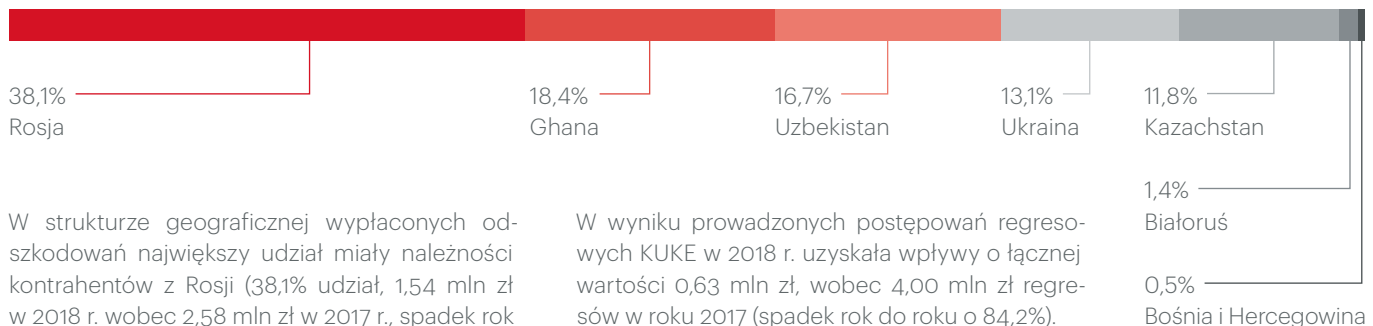
■ składka mln zł (lewa skala)
■ dynamika (prawa skala)

Ryc.5 Wypłacone odszkodowania (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)



■ składka mln zł (lewa skala)
■ dynamika (prawa skala)

Ryc.6 Struktura geograficzna wypłaconych odszkodowań w 2018 r. (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie poniżej 2 lat)



W strukturze geograficznej wypłaconych odszkodowań największy udział miały należności kontrahentów z Rosji (38,1% udział, 1,54 mln zł w 2018 r. wobec 2,58 mln zł w 2017 r., spadek rok do roku o 40,1%) oraz z Ghany (18,4% udział, 0,74 mln zł w 2018 r. wobec braku wypłat odszkodowań w 2017 r.).

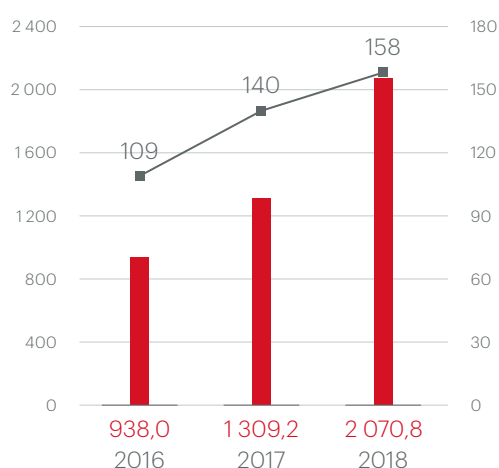
W wyniku prowadzonych postępowań regresowych KUBE w 2018 r. uzyskała wpływy o łącznej wartości 0,63 mln zł, wobec 4,00 mln zł regresów w roku 2017 (spadek rok do roku o 84,2%).

3.

Gwarantowane przez Skarb Państwa ubezpieczenia kontraktów eksportowych oraz kredytów eksportowych o okresie spłaty 2 i więcej lat

Łączna wartość udzielonej w 2018 r. ochrony ubezpieczeniowej z tytułu kontraktów i kredytów eksportowych o okresie spłaty 2 i więcej lat wyniosła 2.070,79 mln zł.

Ryc.7 Wartość umów ubezpieczenia wraz z aneksami zwiększającymi do umów z lat poprzednich (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie 2 i więcej lat)



- wartość należności objętych ubezpieczeniem mln zł (lewa skala)
- dynamika (prawa skala)



W 2018 r. KUKĘ zawarła 9 umów ubezpieczenia o łącznej wartości 2.068,83 mln zł dotyczących objęcia ochroną ubezpieczeniową 8 kontraktów eksportowych o wartości 1.090,72 mln zł oraz 1 aneksu do umowy ubezpieczenia z 2016 roku, zwiększający jej wartość o 1,96 mln zł. W porównaniu z rokiem 2017, wartość zawartych umów ubezpieczenia w 2017 r. wzrosła o 58,2%.

W ramach rządowego Programu „Finansowe Wspieranie Eksportu” w 2018 roku zawarto 2 umowy, które wraz z aneksami zwiększającymi objęły ochroną ubezpieczeniową należności w łącznej wysokości 206,20 mln zł, w stosunku do 8 umów ubezpieczenia w 2017 roku o wartości wynoszącej 935,40 mln zł. W porównaniu do roku 2017 odnotowano spadek zarówno w przypadku liczby jak i wartości umów zawartych w ramach rządowego Programu odpowiednio o 75,0% i 78,0%.

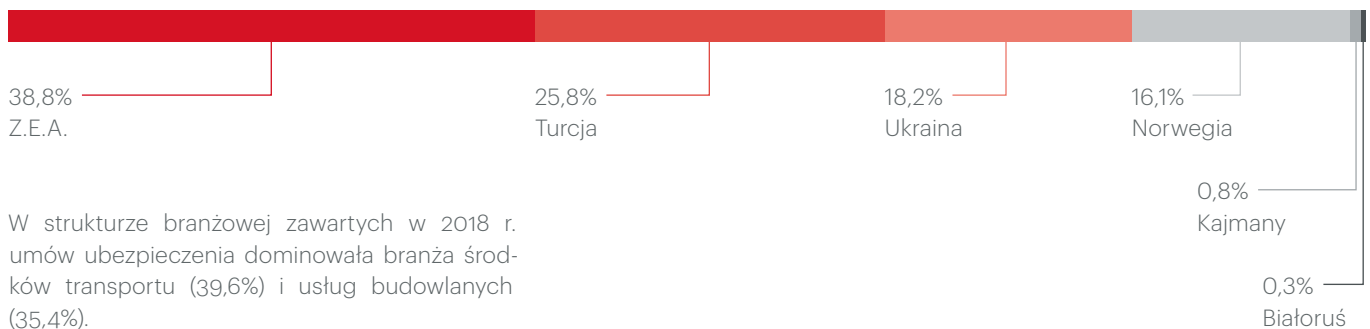
Zawarte umowy ubezpieczenia dotyczyły 4 kredytów dla nabywcy udzielonych przez banki na rzecz kredytobiorców z Kajmanów na dostawę jachtu morskiego do Namibii, z Republiki Białorusi na dostawę linii technologicznej do ciepłochemicznej obróbki części kół zębatych, z Ukrainy na budowę centrum handlowo-biurowego oraz z Norwegii na dostawę 4 promów a także 2 kredytów dostawcy związanych z dostawą ma-

szyn i wyposażenia obiektów magazynowo-suszarniczych na Ukrainę.

Dodatkowo, 3 umowy ubezpieczenia zostały zawarte w formie reasekuracji, w tym 2 umowy dotyczące rozbudowy i modernizacji metra w Dubaju dla Road Transportation Authority zostały zawarte w ramach Umowy regulującej wzajemne zobowiązania reasekuracyjne z francuską agencją Bpifrance Assurance Export SA. oraz 1 umowa dotycząca modernizacji dwóch elektrowni na węgiel brunatny w Turcji została zawarta w ramach Umowy regulującej wzajemne zobowiązania reasekuracyjne z niemiecką agencją Euler Hermes.

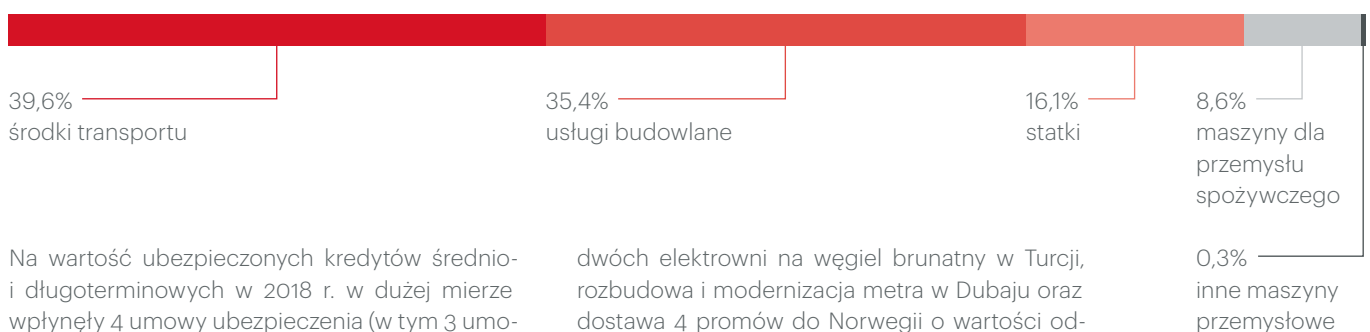
Struktura geograficzna zawartych w 2018 r. umów ubezpieczenia została zdominowana przez Zjednoczone Emiraty Arabskie (38,8%) i Turcję (25,8%).

Ryc.8 Struktura geograficzna umów ubezpieczenia w 2018 r. (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie 2 i więcej lat)



W strukturze branżowej zawartych w 2018 r. umów ubezpieczenia dominowała branża środków transportu (39,6%) i usług budowlanych (35,4%).

Ryc.9 Struktura branżowa umów ubezpieczenia w 2018 r. (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie 2 i więcej lat)



Na wartość ubezpieczonych kredytów średnio- i długoterminowych w 2018 r. w dużej mierze wpłynęły 4 umowy ubezpieczenia (w tym 3 umowy zawarte w formie reasekuracji) o znacznej jednostkowej wartości, a których łączna wartość wyniosła 1.670,4 mln zł – stanowiące łącznie prawie 81% wartości ubezpieczeń w tym roku, przeznaczone na finansowanie kontraktów eksportowych, których przedmiotem jest modernizacja

dwóch elektrowni na węgiel brunatny w Turcji, rozbudowa i modernizacja metra w Dubaju oraz dostawa 4 promów do Norwegii o wartości odpowiednio 534,3 mln zł, 515,8 mln zł i 287,3 mln zł oraz 333,0 mln zł.

Według stanu na 31.12.2018 r. czynnych było 75 umów ubezpieczenia.



Składka przypisana z tytułu ubezpieczenia kontraktów i kredytów eksportowych o okresie spłaty 2 i więcej lat wyniosła w okresie sprawozdawczym 92,99 mln zł (wobec 76,06 mln zł w 2017 roku).

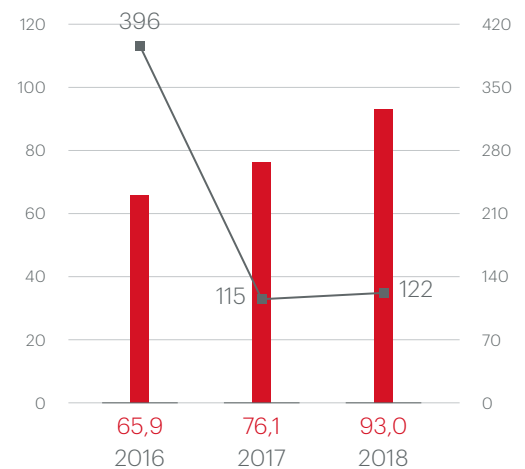
Na wartość tę złożyły się przychody ze składek pochodzące z umów ubezpieczeń zawartych w 2018 r. oraz z wystawienia rachunków do umów ubezpieczeń z lat ubiegłych, wynikających z przeszacowania stawek, w łącznej wysokości 97,56 mln zł, a także zwroty składek, dokonane w związku z wystawieniem rachunków korygujących, wynikających ze zmiany parametrów 1 umowy ubezpieczenia z 2017 r. oraz z przedterminowej spłaty 1 kredytu objętego ochroną w ramach umowy ubezpieczenia z 2014 r., w łącznej wysokości -4,57 mln zł.

Wyższa wartość przypisu składki w 2018 r. w porównaniu z rokiem 2017, o ponad 22%, związana jest ze wzrostem wartości udzielonej ochrony ubezpieczeniowej.

W 2018 roku z tytułu gwarantowanych przez Skarb Państwa ubezpieczeń kontraktów i kredytów eksportowych z okresem spłaty 2 i więcej lat, wypłacono 2 odszkodowania na łączną kwotę 62,64 mln zł.

Wobec 2017 r., wartość wypłaconych odszkodowań w 2018 r. spadła o 70,5% (212,18 mln zł).

Ryc.10 Składka przypisana brutto (ubezpieczenia kontraktów eksportowych realizowanych w kredycie 2 i więcej lat)



■ składka mln zł (lewa skala)
 ■ dynamika (prawa skala)

4.

Gwarantowane przez Skarb Państwa gwarancje ubezpieczeniowe

W 2018 r. KUKĘ udzieliła 416 gwarantowanych przez Skarb Państwa gwarancji ubezpieczeniowych o łącznej sumie 371,18 mln zł, w tym 34 gwarancje kontraktowe i spłaty kredytu o wartości 126,56 mln zł oraz 382 gwarancje ubezpieczeniowe zapłaty należności związanych z akredytywami o wartości 244,62 mln zł.

Ryc.11 Suma gwarancyjna (gwarancje ubezpieczeniowe)



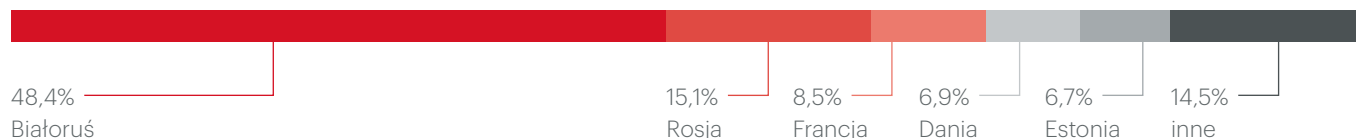
■ suma gwarancyjna mln zł (lewa skala)
 ■ dynamika (prawa skala)

W porównaniu do roku 2017 liczba udzielonych gwarancji spadła o 0,5% a ich wartość wzrosła o 5,6% (w 2017 r. udzielono 418 gwarancji na łączną kwotę 351,50 mln zł). Liczba udzielonych gwarancji kontraktowych i spłaty kredytu wzrosła o 112,5%, przy spadku ich wartości o 26,9%. W przypadku gwarancji ubezpieczeniowych zapłaty należności związanych z akredytywami liczba gwarancji spadła o 5,0%, przy wzroście ich wartości o 37,2%.

Spadek liczby przy jednoczesnym wzroście wartości udzielonych gwarancji zapłaty należności związanych z akredytywami wynikał z mniejszej liczby zleceń o wyższej wartości uzyskanych przez KUKĘ.

W strukturze geograficznej wystawionych gwarancji dominowała Białoruś zarówno pod względem wartości (48,4%), jak i liczby (90,9%) udzielonych w tym okresie gwarancji.

Ryc.12 Struktura geograficzna gwarancji udzielonych w 2018 r. (gwarancje ubezpieczeniowe)



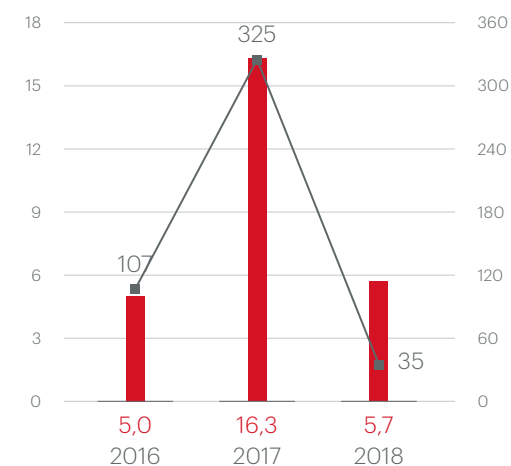
Udzielone (pod względem wartości) w 2018 roku kontraktowe i spłaty kredytu gwarancje ubezpieczeniowe w 74,62% dotyczyły branży stoczniowej, której udział dominował również w 2017 roku (70,91%).

Ryc.13 Struktura branżowa udzielonych gwarancji kontraktowych i spłaty kredytu w 2018 r. wg wartości w zł (gwarancje ubezpieczeniowe)



Wynagrodzenie z tytułu udzielonych gwarancji ubezpieczeniowych i z przedłużenia terminów ważności gwarancji udzielonych w latach poprzednich w 2018 r. wyniosło 5,70 mln zł.

Ryc.14 Wynagrodzenie za udzielone gwarancje (gwarancje ubezpieczeniowe)



- wynagrodzenie mln zł (lewa skala)
- dynamika (prawa skala)



5.

Działalność międzynarodowa

Organizacja Współpracy Gospodarczej i Rozwoju

W 2018 roku przypadła 55 rocznica powstania Grupy Roboczej ds. Kredytów Eksportowych i Gwarancji Kredytowych OECD (ECG, 1963) oraz 40 rocznica wejścia w życie pierwszej wersji *Porozumienia w sprawie Oficjalnie Wspieranych Kredytów Eksportowych* (1978). Z tej okazji, zorganizowane zostało Forum Kredytów Eksportowych, w którym wzięli udział przedstawiciele organizacji społeczeństwa obywatelskiego (NGO-sów i organizacji handlowych) i agencji kredytów eksportowych oraz eksperci państw członkowskich ECG i sygnatariuszy Porozumienia. Wydarzenie było okazją do debaty nt. dotychczasowych osiągnięć i wyzwań w sferze oficjalnego wspierania eksportu.

KUKI uczestniczyła w pracach nad bieżącą modyfikacją tekstu *Konsensusu OECD*¹ w ramach Grupy Uczestników Porozumienia w sprawie Oficjalnie Wspieranych Kredytów Eksportowych. Przedmiotem regularnej aktualizacji dokumentu, którego istota sprowadza się do zapewnienia równych warunków finansowania oraz uczciwej konkurencji pomiędzy eksporterami, jest uwzględnienie zmian technicznych, potrzeb i specyfiki poszczególnych sektorów w oraz decyzji politycznych wpływających na kredyty eksportowe. W tym duchu, od początku roku, zaczęły obowiązywać zmienione okresy spłaty dot. transakcji project finance. Mianowicie, dla projektów w kraju kategorii I standardowy maksymalny okres spłaty wynosi 10 lat. W przypadku, gdy oficjalne wsparcie kredytu eksportowego nie przekracza więcej niż 35% kredytu konsorcjalnego możliwy jest maksymalny 14-letni okres spłaty. Zdecydowano również o rozszerzeniu preferencyjnych zasad przewidzianych w *Porozumieniu Sektorowym dotyczącym kredytów eksportowych przeznaczonych na infrastrukturę*

szynową o koleje linowe i trolejbusy. Dodatkowo, w listopadzie 2018 roku, do grona Uczestników Porozumienia została przyjęta Turcja. Natomiast Grupa Ekspertów Technicznych (TEP) kontynuowała prace nad ewentualną rewizją zasad dotyczących stóp procentowych CIRR.

Grupa ECG kontynuowała intensywny dialog w sprawie zmian tekstu *Rekomendacji w sprawie przekupstwa w kontekście oficjalnie wspieranych kredytów eksportowych*. Zdecydowała także, że *Zasadom i wytycznym promowania praktyk zrównoważonego kredytowania przy oficjalnym wspieraniu kredytów eksportowych do krajów o niskim dochodzie* zostanie nadany charakter instrumentu prawnego i forma Rekomendacji OECD. Dokument ten określa obowiązki, jakie wiążą się z udzielaniem oficjalnie wspieranych kredytów eksportowych dla publicznych nabywców (gwarantów) w krajach najbardziej ubogich.

Przedstawiciele KUKI uczestniczyli także w pracach Praktyków ds. *Rekomendacji Rady OECD w sprawie Wspólnego Podejścia przy analizie środowiskowej i społecznej w kontekście Oficjalnie Wspieranych Kredytów*, którzy regularnie wymieniają się doświadczeniami i informacjami dotyczącymi zagadnień społeczno-środowiskowych. W minionym roku eksperci poruszyli następujące tematy: współpraca agencji kredytów eksportowych z organizacjami pozarządowymi w zakresie stosowanych procedur środowiskowych oraz przejrzystości działania, wytyczne w zakresie analizy projektów, których przedmiotem oficjalnego wsparcia są środki ruchome (*movable assets*) a także polityki wobec inwestycji związanych z sektorem paliw kopalnych. Realizując postanowienia ww. Rekomendacji oraz w oparciu o zdobyte doświadczenia, KUKI rozszerzyła stosowaną dotychczas Procedurę środowiskową o analizę potencjalnego ryzyka łamania praw człowieka.

¹ Tytuł *Konsensusu OECD* stosuje się zamiennie z *Porozumieniem w sprawie Oficjalnie Wspieranych Kredytów Eksportowych*.

Unia Europejska

Grupa ds. Kredytów Eksportowych Rady UE (CWG) kontynuowała intensywne prace nad wspólnym stanowiskiem UE prezentowanym podczas przygotowań procesu negocjacyjnego w ramach Międzynarodowej Grupy Roboczej (IWG). Celem inicjatywy, ogłoszonej przez USA i Chiny w lutym 2012 roku, jest przygotowanie właściwych negocjacji, które zwińczone będą wypracowaniem globalnego porozumienia w dziedzinie finansowania eksportu. W 2018 roku odbyły się trzy posiedzenia plenarne IWG oraz kontynuowano prace międzysesyjne.²

W obliczu utrzymującej się sytuacji na prywatnym rynku ubezpieczeń oraz w celu zapewnienia europejskim eksporterom dostępu do ubezpieczeń oferowanych przez agencje kredytów eksportowych przedłużono decyzję o wyłączeniu Grecji z listy krajów ryzyka rynkowego do 31 grudnia 2019 roku. Jednocześnie zdecydowano, że *Komunikat Komisji do państw członkowskich w sprawie zastosowania art. 107 i 108 TFUE do krótkoterminowego ubezpieczenia kredytów eksportowych* będzie do końca 2020 roku. Natomiast w odniesieniu do instrumentów finansowania eksportu towarów rolnych KUKĘ, od początku roku, stosuje ograniczenie maksymalnego okresu spłaty w wysokości 18 miesięcy (zgodnie z decyzją Dziesiątej Konferencji Ministerialnej Światowej Organizacji Handlu).

Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1233/2011 w sprawie zastosowania niektórych wytycznych w dziedzinie oficjalnie wspieranych kredytów eksportowych oraz uchylające decyzje Rady 2001/76/WE i 2001/77/WE implementowało *Konsensus OECD* do unijnego *acquis communautaire* oraz nałożyło na państwa członkowskie obowiązek sprawozdawczy z działalności w zakresie oficjalnie wspieranych kredytów eksportowych. Wypełniając powyższe zobowiązanie państwa członkowskie, po raz kolejny, przekazały Komisji Europejskiej stosowne informacje odnośnie ubezpieczeń o okresie spłaty 2 i więcej lat. W maju, Europejski Rzecznik Praw Obywatelskich skierował zalecenia ws. rocznego raportowania, w których wzywa Komisję do przeglądu formularza sprawozdawczego, przygotowania wytycznych a także wzmocnienia mechanizmu oceny sprawozdań składanych przez państwa członkowskie.

Unia Berneńska

KUKĘ kontynuowała udział w pracach Unii Berneńskiej, której głównym zadaniem jest promowanie najwyższych międzynarodowych standardów ubezpieczeń kredytów eksportowych oraz wzmocnianie działań prywatnych i publicznych agencji w zakresie wspierania narodowego eksportu oraz globalnej gospodarki a także ułatwianie ubezpieczycielom nawiązywania kontaktów, wymiany doświadczeń i wiedzy. Do organizacji przyjęte zostały kolejne podmioty. Liberty uzyskało status członka, BANDEX (Dominikana), ECGC Zimbabwe, Ghana Export-Import Bank i International Enterprise (Singapur) otrzymali status obserwatora w Komitecie Klubu Praskiego. Unia skoncentrowana była na reformie sprawozdawczości i dalszej przebudowie wewnętrznego serwisu internetowego. Powołano także dodatkową grupę roboczą dedykowaną zagadnieniom regulacyjno-prawnym. Podczas spotkań plenarnych omawiano szereg zagadnień, takich jak: bieżąca działalność ubezpieczycieli, konflikty i wojny handlowe, sankcje ekonomiczne i finansowe, zrównoważony rozwój, Brexit i przyszłość UE. We współpracy z Międzynarodowym Stowarzyszeniem Ubezpieczycieli Kredytów i Zabezpieczeń (ICISA) zorganizowano warsztaty nt. gwarancji ubezpieczeniowych, w których wzięli udział eksperci KUKĘ.

Dodatkowo, w minionym roku, przedstawiciele KUKĘ uczestniczyli w drugim spotkaniu agencji kredytów eksportowych Grupy Wyszehradzkiej (Polska, Słowacja, Węgry, Czechy) w Bratysławie i w roboczej sesji bilateralnej z hiszpańską agencją CESCE w Madrycie. Powyższe inicjatywy służyły wymianie informacji i doświadczeń oraz omówieniu możliwości realizacji wspólnych projektów eksportowych. KUKĘ gościła również delegację z Sinosure (CHRL), z którą omówione zostały praktyki dot. zarządzania ryzykiem.

² We wspólnym oświadczeniu z 20 szczytu UE-Chiny, który odbył się w lipcu 2018 roku, obie strony podkreśliły konieczność ustalenia zasad dot. wspierania eksportu pod auspicjami IWG. <https://www.consilium.europa.eu/media/36165/final-eu-cn-joint-statement-consolidated-text-with-climate-change-clean-energy-annex.pdf>.



KUKE S.A.
Ul. Krucza 50
00-025 Warszawa

kontakt@kuke.com.pl
www.kuke.com.pl

